Valutrades - 代理政策

代理的收入分为三个部分：基本返佣 + 月交易量奖金 + 月新入金客户数量奖金。（其中月交易量奖金和月新入金客户数量奖金的条件都满足的话，就都可以获得。两种奖金计算基数都是当月基本返佣总额）。

交易量奖金和入金客户数量奖金是按照月度来计算和支付的，并且会在当月结束后的下一个10天工作日内支付。

**请看以下三个表格案例：**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **当只有一层代理的情况下，则该代理的收益政策（表格一）** | | |
| **基本返佣** | **月度交易量奖金** | **月度新开客户数量奖金** |
| 2美金每手 | 若当月交易量>= 5,000手，则该代理可额外获得当月全部返佣总额的10%。  若>= 10,000手，则25%。  若>= 20,000手，则45%。 | 若当月新介绍的入金客户数>= 3个，则该代理可额外获得当月全部返佣总额的5%。  若>= 10个，则10%。  若>= 20个，则20%。 |
| **例1：**若代理某月的总返佣为1万美金，同时他/她名下所有客户当月交易量达到5000标准手，则他/她还能获得1000美金月度交易量奖励（1万乘以10%）。  **例2：**若代理某月的总返佣为1万美金，然后他/她当月介绍了3个入金新客户，则他/她还能获得500美金月度交易量奖励（1万乘以5%）。  **例3：**若代理某月的总返佣为1万美金，然后他/她名下所有客户当月交易量达到5000标准手，并且当月又介绍了3个入金新客户，则他/她还能获得1500美金月度交易量奖金。 | | |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **若存在二级代理，则每一级代理对应的收益政策（表格二）** | | | |
| **代理层级** | **基本返佣** | **月度交易量奖金** | **月度新开客户数量奖金** |
| **主代理** | 子代理介绍来的客户：  主代理获得0.2美金每手 | 包含主代理自己名下全部客户和其名下所有子代理名下的全部客户在内。  若当月总交易量>= 5,000手，则**主代理**可额外获得其当月全部返佣金额的10%。  若>= 10,000手，则25%。  若>= 20,000手，则45%。 | 包含主代理自己当月介绍的新入金客户以及名下所有子代理当月介绍的新入金客户在内。  若当月总的新入金客户数>= 3个，则**主代理**可获得额外其当月全部返佣金额的5%。  若>= 10个，则10%。  若>= 20个，则20%。 |
| 主代理自己开发的客户：  主代理获得2美金每手 |
| **子代理** | 2美金每手 | 若子代理名下所有客户当月总交易量>= 5,000手，则**子代理**可额外获得自己当月全部返佣金额的10%。  若>= 10,000手，则25%。  若>= 20,000手，则45%。 | 若子代理当月新介绍的入金客户数>= 3个，则**子代理**可额外获得自己当月全部返佣金额的5%。  若>= 10个，则10%。  若>= 20个，则20%。 |
| **举例：**假设某主代理下有一些直属客户以及两个子代理（A和B）。假设主代理的直属客户当月总共交易5000手，子代理A当月产生的交易量为5000手，子代理B为3000手，那么：   1. 主代理当月的总返佣：5000手\*2美元 +（5000手 + 3000手）\*0.2美元=11600美元。主代理名下总的交易量为5000+5000+3000=13000手，这满足了交易量奖金条件，所以还能额外获得当月交易量奖金为 11600美金\*25% = 2900美金。 2. 子代理A的返佣：5000手\*2美元=10000美元，并满足月度交易量奖金，那么子代理A还能额外获得10000\*10%=1000美金。 3. 子代理B就只有返佣：3000手\*2美元=6000美元，没有满足交易量奖金条件。   （月度新开入金客户数量奖金也是类似的计算逻辑关系）  **当计算某一级代理是否能拿奖金、能拿多少，还是两种都拿，我们会计算该代理下面全部子代理和直属客户的情况总和的，也就是说其名下全部子代理的总业绩对上级代理是否能拿奖金都是有贡献的（下级代理的新开客户数量或交易量都算进上级代理里的）。不过像相互平级或没有关系的子代理之间不存在这种业绩挂钩的关系。** | | | |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **若存在三级代理，则每一级代理对应的收益政策（表格三）** | | | |
| **代理层级** | **基本返佣** | **月度交易量奖金** | **月度新开客户数量奖金** |
| **主代理** | 三级代理介绍的所有客户：  主代理获得0.15美金每手 | 包含主代理自己名下全部客户和其名下所有二级、三级代理的名下全部客户在内。  若当月总交易量>= 5,000手，则**主代理**可额外获得自己当月全部返佣的10%。  若>= 10,000手，则25%。  若>= 20,000手，则45%。 | 包含主代理自己当月介绍的新入金客户以及名下所有二级、三级代理当月介绍的新入金客户在内。  若当月总的新入金客户数>= 3个，则**主代理**可额外获得自己当月全部返佣的5%。  若>= 10个，则10%。  若>= 20个，则20%。 |
| 二级代理介绍的所有客户：  主代理获得0.2美金每手 |
| 主代理自己介绍的所有客户：  主代理获得2美金每手 |
| **二级代理** | 三级代理介绍的所有客户：  二级代理获得0.2美金每手 | 包含该二级代理自己名下的全部客户和其名下所有三级代理的名下全部客户在内。  若当月上述总交易量>= 5,000手，则**二级代理**可额外获得自己当月全部返佣总金额的10%。  若>= 10,000手，则25%。  若>= 20,000手，则45%。 | 包含该二级代理自己当月介绍的新入金客户以及名下所有三级代理当月介绍的新入金客户在内。  若当月上述总的新入金客户数>= 3个，则**二级代理**可额外获得自己当月全部返佣总金额的5%。  若>= 10个，则10%。  若>= 20个，则20%。 |
| 二级代理自己介绍的所有客户：  二级代理获得2美金每手 |
| **三级代理** | 2美金每手 | 若该三级代理名下所有客户当月总交易量>= 5,000手，则该**三级代理**可额外获得自己当月全部返佣金额的10%。  若>= 10,000手，则25%。  若>= 20,000手，则45%。 | 若该三级代理当月新介绍的入金客户数>= 3个，则该**三级代理**可额外获得自己当月全部返佣金额的5%。  若>= 10个，则10%。  若>= 20个，则20%。 |
| **举例：若主代理下有自己直属客户和两个二级代理（A和B），然后二级代理A有自己直属客户和一个三级代理M。**  **主代理**自己直属客户当月交易量7000手。**二级代理A**自己直属客户交易量4000手，**二级A下三级代理M**的月交易量为2000手。**二级代理B**的月总交易量3000手。那么各级代理对应的基本返佣和奖金情况如下：  **主代理：**  基本返佣为：7000手\*2美元 + （4000手\*0.2美元 + 2000手\*0.15美元） + 3000手\*0.2美元=15700美元。  额外月度交易量奖金为（由于主代理总交易量是16000手大于10000手）：15700\*25%=3925美金。  **二级代理A：**  基本返佣为：4000手\*2美元+2000手\*0.2美元=8400美元。  额外月度交易量奖金为（由于二级代理A总交易量是6000手大于5000手）：8400\*10%=840美金。  **二级A下面的三级代理M：**  基本返佣为：2000手\*2美元=4000美元。  **二级代理B：**  基本返佣为：3000手\*2美元=6000美元。  （月度新开入金客户数量奖金也是类似的计算逻辑关系）  **当计算某一级代理是否能拿奖金、能拿多少，还是两种都拿，我们会计算该代理下面全部子代理和直属客户的情况总和的，也就是说其名下全部子代理的总业绩对上级代理是否能拿奖金都是有贡献的（下级代理的新开客户数量或交易量都算进上级代理里的）。不过像相互平级或没有关系的子代理之间不存在这种业绩挂钩的关系。** | | | |